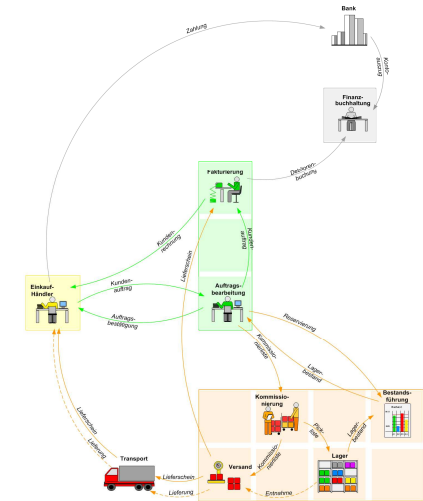


PROZESSMANAGEMENT

Transparente Businessprozesse sind der Schlüssel zu effektiver und effizienter Nutzung des Firmenpotenzials.

Der Schwerpunkt von **n-project Neck Consulting** liegt auf dem Finden des angepassten Ansatzes zur Analyse und Optimierung von Geschäftsprozessen für mittelständische Unternehmen (KMU).



“Wahre Genialität geht vom Komplexen über das Primitive zum Einfachen”

Antoine de Saint-Exupéry

Das Verständnis der Standardprozesse bildet die Grundlage für die Unternehmensoptimierung und den bereichsübergreifenden, werterhaltenden Einsatz eines „echten“ ERP-Systems. Referenzmodelle helfen dabei als Gesamtperspektive für eine konsistente Prozessbetrachtung und -beschreibung.

Unser Leistungsangebot

- ✓ **Transparentes Prozessmanagement**
- ✓ **Vorbereitung für Zertifizierungen**
- ✓ **Kompetentes Projektmanagement**
- ✓ **Projekt- und Einführungssupport von IT-Systemen**
- ✓ **Evaluation/Einführungssupport von ERP-Systemen**
- ✓ **Management auf Zeit**

Businessprozess- und Projektmanagement



«Wir machen das klar»

Businessprozess- und Projektmanagement



Neck Consulting

«Wir machen das klar»

Wilerstrasse 58
 CH-8514 Amlikon-Bissegg
 Fon/Fax: +41 (0)71 650 03 11
 Mobile: +41 (0)79 216 26 60
 e-Mail: info@n-project.ch
 Internet: www.n-project.ch

Prozessmanagement

PROZESSVERSTÄNDNIS ALS SCHLÜSSEL ZUR UNTERNEHMENSOPTIMIERUNG.

Integration des Expertenwissens
Vogelschau-Perspektive
Visualisierung

DER BEDARF

- STANDARDPROZESSE.
- REFERENZMODELLE.
- KONSISTENTE
PROZESSDOKUMENTATION.

DER ANSATZ VON N-PROJECT NECK CONSULTING

Ein Geschäftsprozess ist ein vollständiger Satz von Funktionen, von Anfang bis Ende, die gemeinsam einen Wert oder Nutzen für einen Kunden erzeugen/darstellen.

(Definition: GPS Ulm)

Transparente Prozesse für die Unternehmensentwicklung

PROZESSPLANUNG

Prozessmanagement muss aus der Gesamtsicht des Unternehmens erfolgen. Dazu ist der Einsatz von Referenzmodellen sinnvoll (wer weiss, nach was er sucht, wird es finden).

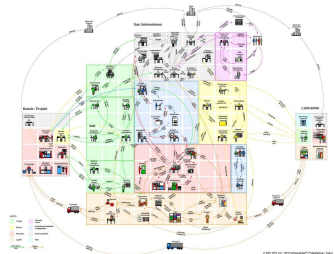
Ausgangspunkt von Prozessanalyse und -dokumentation sind die Geschäftsbeziehungen zu Kunden, Lieferanten und Partnern.

Im Anschluss erfolgt die Prozessoptimierung aufgrund der Businessanforderungen an das Unternehmen.

VISUALISIERUNG

Funktionen, Art und Inhalt der Kommunikation, sowie die Schnittstellen werden visualisiert.

Die Verständlichkeit der Prozesse und der bereichsübergreifenden Zusammenhänge wird massiv erhöht.



DIE AUSWIRKUNG UND ERGEBNISSE

Durchgängige Prozesse

Steuerung aller Prozesse durch ein ERP-System und somit keine isolierte Nutzung von Funktionen mehr möglich.

Festhalten der Wertschöpfung

Alle, auch die unternehmensübergreifenden, wertschöpfende Prozesse, werden festgehalten (Beispiel: Intercompany, verlängerte Werkbank).

Echtes ERP-System

Die Grundregeln für ein ERP-System werden geschaffen:

- Jede Ware (auch eine Dienstleistung) hat einen Wert
- Soll minus Haben = 0
- Bedarf minus Bedarfsdecker = 0

Vereinfachung und Effizienz

Keine Mehrarbeit durch das Weglassen von Parallelanwendungen.

WIR BIETEN UMFANGREICHES PROZESSWISSEN + REFERENZMODELLE AN. WIE KÖNNEN WIR IHNEN HELFEN?

Mit dem GPS SoftwareAtlas® verfügen wir über diverse Referenzmodelle für verschiedene Branchen.